



Future begins with engineers and JSPE

ホーム
Home

JSPEについて
About JSPE

技術倫理
Ethics

イベントカレンダー
Events

刊行物
Publications

[最新情報Home](#)

欧米流交渉術コース 第5回演習の実施報告

教育部会主催の「欧米流交渉術コース 第5回演習」を、まなび株式会社代表取締役の大塚雅文氏(MBA)の御指導の下、東京・赤坂 JSPE 事務所にて3月13日(土)に実施いたしました。

最終回である第5回演習は、アルミ鋳造部品のサプライヤーとして、ポンプハウジングの発注者と価格交渉を行うシチュエーションでした。交渉前には、受注価格を引き上げるための交渉材料となる要素が見つからず、どのように価格交渉を進めていけばよいのかの糸口が掴めていませんでしたが、相手から安い価格でアルミインゴットの支給が受けられそうであることが交渉中にわかり、有償支給依頼を突破口として、無事、納得ができる価格で交渉をまとめることができました。しかし、交渉後にお互いの手の内をオープンにした際に、無償支給を選択すれば、お互いにより満足できる結果となったことが分かりました。このことから、相手とうまくコミュニケーションを取り、協働できれば、さらに大きな成果が得られる可能性があることを学びました。

演習後、欧米流交渉術コース完了の打ち上げとして、大塚先生と参加者で食事会を行い、楽しい時間を過ごしました。



2010年03月14日(日)19時55分 [この記事のURL](#) [CPD Seminar](#) [aoki](#)

Script : [Web Diary Professional](#)

(C) 2003-2013 The Japan Society of Professional Engineers/All Right Reserved. E-mail: webmaster@jspe.org