



Future begins with engineers and JSPE

ホーム
Home

JSPEについて
About JSPE

技術倫理
Ethics

イベントカレンダー
Events

刊行物
Publications

[最新情報Home](#)

欧米流交渉術コース 第3回演習の実施報告

教育部会主催の「欧米流交渉術コース 第3回演習」を、まなび株式会社代表取締役の大塚雅文氏(MBA)の御指導の下、東京・赤坂 JSPE事務所にて1月9日(土) に実施いたしました。

第3回演習は、「給与交渉」を題目に、MBAコースを修了し、2社から入社のおファーを得ている人となって、条件が悪い方の会社から良い条件を引き出す交渉を行い、入社おファーを受けるかどうかを決めるシチュエーションでした。給与目標金額や条件を受けるかどうかの評価基準等を事前に決め、交渉に臨みましたが、相手側がどうしてもこちらの条件と折り合わず、最終的に交渉は決裂しました。交渉演習後に相手側の目標金額や評価基準を確認したところ、こちらとは全く別の基準を持っていたことがわかり、これが交渉決裂の原因でした。この演習を通して、相手の評価基準の情報を引き出さずに交渉しては失敗すること、相手の情報を引き出すためのコミュニケーションの重要性などを学びました。

前回の演習よりも難度が上がっており、それ故に得るところも多い演習でした。

[2010年01月10日\(日\)23時06分](#) [この記事のURL](#) [CPD Seminar](#) [aoki](#) 編集・削除

Script : [Web Diary Professional](#)

(C) 2003-2013 The Japan Society of Professional Engineers/All Right Reserved. E-mail: webmaster@jspe.org