



## Future begins with engineers and JSPE

ホーム  
Home

JSPEについて  
About JSPE

技術倫理  
Ethics

イベントカレンダー  
Events

刊行物  
Publications

[最新情報Home](#)

### 欧米流交渉術コース 第1回演習の実施報告

教育部会主催の「欧米流交渉術コース 第1回演習」を、まなび株式会社代表取締役の大塚雅文氏(MBA)の御指導の下、東京・八丁堀 京華スクエアにて10月11日(日) に実施いたしました。

第1回演習では、「建設請負契約」を題目に施主として業者と工場建設請負契約の価格交渉を行いました。既に見積もりを取った発注候補他社の価格をベンチマークとして目標価格を定め、Skype経由で米国在住のインストラクターの方と1時間近く交渉を行いました。演習であるにもかかわらず、かなり白熱した交渉となり、結果として、ほぼ目標価格で合意することができました。この演習を通して、提示価格の設定方針、交渉を優位に進めるための価格提示戦術などを学びました。

来月以降、毎月1回ずつ全5回の演習を行います。第2回から第5回演習は一括申し込みですので、ご興味のある方は、教育部会 (education.2007@jspe.org) までご連絡ください。



[2009年10月12日\(月\)22時54分](#) [この記事のURL](#) [CPD Seminar](#) [aoki](#) [編集](#) [削除](#)

Script : [Web Diary Professional](#)