



Future begins with engineers and JSPE

ホーム
Home

JSPEについて
About JSPE

技術倫理
Ethics

イベントカレンダー
Events

刊行物
Publications

[最新情報Home](#)

第129回CPD セミナー実施報告

教育部会主催の第129回CPDセミナーを1月24日(土)に東京・赤坂 JSPE事務所にて開催いたしました。

今回のセミナーでは、「欧米流交渉術のエッセンスを学ぶ」をテーマとし、まなび株式会社代表取締役の大塚雅文氏(MBA)の御指導の下、交渉の演習を行いました。

講師からの最初のご説明を含め、演習は全て英語で行われました。ケーススタディの題材として、工場建設の請負契約交渉を取り上げ、交渉準備の後、参加者の代表者3名がSkype経由でカナダ在住の方と1時間近く交渉演習を行いました。この交渉を通して、最初の価格提示は相手側に提示させるのか、あるいは自分から切り出すべきなのか、その場合、どの程度の価格とすればよいのかなどを学びました。

セミナー後のアンケートでは、交渉術のセミナーをシリーズ化して欲しいとの声が多くあったため、現在、教育部会では来期からのシリーズ化を検討しています。

[2009年01月28日\(水\)20時41分](#) [この記事のURL](#) [CPD Seminar](#) [kashiwai](#)

Script : [Web Diary Professional](#)

(C) 2003-2013 The Japan Society of Professional Engineers/All Right Reserved. E-mail: webmaster@jspe.org